

今回	評価点	累積	平均	発表	発表	分類	質問事項	知っていること	質問者の見解	魚野の見解
2	結論・理由の明示	2	2.0	0	0	演習			他人との対話力。理由 どのような仕事においても会話も重要になるので、字便にない対話力を選びました。	確かに対話することで人を動かすことができる。「人を動かす」などの書籍を読んでみると参考になる。
2	新たな視点	2	2.0	0	0	演習			将来を想定する(見通す?)力。今後何が起り、どうなっていくのかを想定し、その時の対処を予め準備できるようにしたら、どんなときにもおもわぬじたい[事態に対処する手間]を減らし、よい結果に近づけると思ったからです。	確かに、そのような力をそなえている人は間違いなく、「人財」とよばれるだろう。様々な知識や経験を得ることで、そうした力を蓄えることができる。幅広く、いろんなことに挑戦されたい。
2	新たな視点	2	2.0	0	0	演習			物怖じしない経験。理由 積極性はどこでも必要とされるものであり、自身の経験からくる自信が積極性の支えになると思います。	確かに、そのような力をそなえている人は間違いなく、「人財」とよばれるだろう。では、そうした経験を身につけるにはどのような力や努力が必要だろうか。
2	事柄の深掘り	2	2.0	0	0	演習	スライドであった人口推移のグラフはどういった計算で算出しているのか気になりました。		【演習】適応力です。人も社会も日々に変化していくものです。昔々の固定観念や偏見などで仕事に適応できない人は、人財ではなく人任になりえるからです。	人口推計のグラフ(データ)は、現在の年齢別の人口、過去の世代別の出生率や死亡率のデータ、移動予測などを元にシミュレーションや予測式を立てることで得られる。
2	新たな視点	2	2.0	0	0	演習			何か一つのことにごだわりをもつ力。ごだわりをもつことによってその事に関して深く追求することができるから。	深く追求すべき分野はどうやって決めればよいだろうか。また、ごだわりぬくためには何が必要だろうか。
1		1	1.0	0	0	演習			英語化中国語の語学をきたえること。今の国内状況だけでは確実に先が見えないので、今以上に連携が必要になる。そのためには、(魚野注:文章が切れている)	そのためには...?
1		1	1.0	0	0	演習			情報を正しく共有する伝達力。依頼内容を正しく伝える、正しく受け取れることで、手間を減らせる。	正しい伝達はたしかに重要。もっとも、それを単に伝達するだけでは、話が進んでいかないという種もあるのでは。
1		1	1.0	0	0	演習			コミュニケーション力。企画を発表したり、商品を売り込む際に相手が理解納得するような説明、予め、メリット、デメリットを発見し、デメリットのみ対策をあらかじめ予想。	理解しやすい説明は、納得につながりやすいだろう。一方で、発見したデメリットに対する対策をあらかじめ立案すると、その実施についても何かしらのじゅうようなちからが必要になってくるのでは?
1		1	1.0	0	0	演習			接客能力。理由は、今後、接客業につく 予定 [予定]であるため、接客の技術を学んでいきたい。接客を学べば、人との関わりをスムーズにできると思った。	接客の技術とは具体的にどんなものであろうか。また、どうすればそうした力を身につけ、伸ばしていくことが抱きうるだろうか。
1		1	1.0	0	0	演習			語学力ではないだろうか。ICTの発展による経営の高度情報システム化により、中小企業などでも国内のみではなく、海外の企業との取引が増加することが考えられるため、コミュニケーション能力の一つとして身につけておく必要があると思う。	語学を身につけるに越したことはないが、講義でも述べたとおり、取引などにおいて重要なのは、中身や相手を説得する論理的な説明の力も必要。そうした点について、どう考えるか、語学力を選んだ説明に付け加えると、より説得力が出てくる。
1		1	1.0	0	0	演習			ケイタイ電話が進化しているので、ケイタイ産業にたずさわることができる、主にアプリ開発、プログラミングに関する力。	すでに携帯電話産業がかなり発達し、様々なアプリやソリューションが提供されており、アプリ開発も競争が激化している。そうしたなかで、魅力ある人材となるためには、別の力(例えば、使いやすさを実現するための人間の心理や行動の理解力など)も必要とされるのでは。
1		1	1.0	0	0	演習			行動力...「人財」になるためには行動すること。私には少し足りないため、必要です。	行動するようになるためにはどんな力が必要だろうか。また、そうした力を身につけるにはどうしたらいいだろうか。
1		1	1.0	0	0	演習			コミュニケーション能力。人と話をしっかりできないと、グループなどで仕事をするときなどで、自分の思った意見を言えなかったり、主張性がないと思われるから。	人からどう思われるかということだけが、人としての価値を決めているだろうか。

今回	評価点	累積	平均	発表	発表	分類	質問事項	知っていること	質問者の見解	魚野の見解
1		1	1.0	0	0	演習			●新しい発想が出る人。理由：発想、発見するのに必要なのは話すこと。新しい発想を出そうとする→話す→更によいものができる。 ●タイミングとしては疑問に思ったらすぐ。時間は指定できない。問題解決できるまで。	一般に、発想を豊かにするには、四六時中考え続けることや、発想の転換、発想を習慣つけて日頃から発想し続けることが必要と言われている。 ところで、結論：理由ではなく、結論：発展の記載になっている。話すことが発想に重要なら、話す力が結論とはならないだろうか？
1		1	1.0	0	0	演習			横のつながり＝コネ。日本の上がそういうシステムだから。 45分...集中力の限界。 昼...人間は昼に行動するから。	コネ（人脈）構築力が大切だとしたら、どうしたらそれを築くことができるだろうか。
1		1	1.0	0	0	演習			人脈。1人では困難なことは多くても、助けをもらうことができるから。	人脈歩豊かにするには、どんな行動や意識が必要だろうか。
1		1	1.0	0	0	演習			行動力。人に言われるより先に自分から動くこと。	言われるより先に動くようになるためには、何が必要だろうか。
1		1	1.0	1	1	演習・発表		発表：日本が変わったことについて、スマホ・ケータイ	情報を読み解く力。情報に秘められたものを理解する能力。・どこの何がいくらあがった。・災害、天災などが起こった時。	なぜ、情報を読み解く力が重要だろうか。また、情報を読み解く力があるとして、それに対して対処する方法を考えた時、実践していく力と比較した場合、どうだろう。
1		1	1.0	1	1	演習・発表		発表：	こまっている人に関わる力か、話し合う力...人と接することで発表だどでへんなしゃべり方にならない。 勇気...なににごともあきらめないため。	話し合う力・聞ける力と、発表との関係はどんなもの？
1		1	1.0	1	1	感想・発表・演習		・私は普段から中国語と日本語を使っていますので、中国語の「中小企業」と日本語の「中小企業」を比べてもたぶん指図的[摘]できないと思います。 発表：決算書を見たことがあるか、内容は理解できるか？について→バイト先のものを見たことがある；内容は理解できない	【演習】自己開示+表現です。その理由としては、何事も自分という人を理解してもらわないと相手も理解できない。そして自己開示ができて表現できなければ、相手もどのように接して良いかわからないから。	・中国漢字の使用を指摘したら得点という説明は、加点主義の一例を説明した。また、複数の言語を使うことは、視点の広さにつながる。たとえ意識下では違いに気がつかないとしても、何かしらプラスの効果は大きいであろう。 ・自己開示について：自分が気づいていない自分自身というものがある。自己を見つめ、なぜこの行動をとったか、なぜこのような感情を抱いたかを考えることも役に立つ。
2	事柄の深掘り	2	2.0	0		経済・経営・演習	・なぜ日本（先進国）は、少子高齢化になるのでしょうか？ ・最近、ホールディングス化する企業が多いですが、HD化すると何が良いのですか？		【演習】必要なのは”情報”だと考えます。自分の得意分野だけではなく、様々な情報を得ることで、成長や新たな発見があると思います。なので[それゆえ]、この講義や新聞、ニュース、本などで色々な情報を入手したいです。	・少子化：1)社会保障が整備され、こどもに面倒をみてもらう必要性が低下した。2)限られた収入を効率よく子育て費用にまわしたい。高齢化：医療の発展。 ・環境変化が速くなってきたことへの対応。大きな会社で大きな組織であるより、小さなカンパニーが機動力を持って意思決定・行動するほうが効果的。